

AG. 1



AI **Magnifico Rettore
dell'Università degli Studi di Messina
SEDE**

e p.c. **Centro Attrazione Risorse Esterne e Creazione
di Impresa**
Settore Industrial Liaison Office
Via Consolato del mare, 41 is. 317
98122 MESSINA

1. DATI RELATIVI AL/AI PROPONENTE/I:

NOME E COGNOME	Prof. Francesco Squadrito
DATA E LUOGO DI NASCITA	4/10/1958 MESSINA
RUOLO (Professore, ricercatore...)	Professore Ordinario
DIP. DI APPARTENENZA	MEDICINA CLINICA E SPERIMENTALE
RECAPITO TELEFONICO/ FAX	090-2213648
E-MAIL	fsquadrito@unime.it

2. DATI RELATIVI ALLA SOCIETA' SPIN OFF

DENOMINAZIONE	SunNutraPharma
TIPOLOGIA SPIN OFF	ACCADEMICA

QUOTA EVENTUALE CAPITALE SOCIALE DA SOTTOSCRIVERE	2.500 €
OGGETTO SOCIALE	<p>La SunNutraPharma s.r.l. offrirà vari servizi nel campo dello sviluppo industriale e della fornitura di prototipi pre-marketing nel campo della nutraceutica e della farmaceutica. Pertanto l'impresa ha, come interlocutrici, case farmaceutiche impegnate nella produzione e/o nella commercializzazione di farmaci di origine naturale o di sintesi. Si tratta di un campo in costante espansione anche grazie alle nuove tecnologie post-genomiche e la continua richiesta di migliorare le condizioni di salute a livello globale, soprattutto attraverso l'utilizzo di sostanze di origine naturale.</p> <p>I servizi proposti sono riconducibili in due macrocategorie,, Development, Consulting:</p> <p>Drug Development: ideazione e produzione di prototipi pre-marketing di nutraceutici e farmaceutici di elevato interesse commerciale.</p> <p>Consulting: Supporto scientifico/tecnologico alle aziende farmaceutiche o imprese del settore biomedico/biotecnologico per lo sviluppo e/o realizzazione di nutraceutici e farmaceutici.</p>
C O M P A G I N E SOCIALE Inserire i dati di tutti i soci fondatori	<p>Francesco Squadrito, nato a Messina il 4/10/1958 ed ivi residente in via S. Pelagia 3; SQDFNC58R04F158Z; QUOTA CAPITALE 51% pari a 1.275,00€.</p> <p>Domenica Altavilla, nata a Messina il 3/11/1957 ed ivi residente in via S. Pelagia 3; LTVDNC57S43F158A; QUOTA CAPITALE 18% pari a 450,00€.</p> <p>Alessandra Bitto, nata a Messina il 26/08/1979 ed ivi residente in via G. Bruno 148; BTTLN79M66F158H; QUOTA CAPITALE 16% pari a 400,00€.</p> <p>Primus Pharmaceuticals Inc., sede legale 4725 N Scottsdale Rd #200, Scottsdale, Arizona, USA; QUOTA CAPITALE 5% pari a 125€.</p> <p>Carmelo Gabriele Pizzino, nato a Messina il 23/03/1986, residente in via Meucci 14, Brolo (ME); PZZCML86C23F158U; QUOTA CAPITALE 5% pari a 125€.</p> <p>Natasha Irrera, nata a Messina il 15/04/1986 ed ivi residente in via Gelone 18; RRRNSH86D55F158O; QUOTA CAPITALE 5% pari a 125€.</p>
TEMPO PREVISTO PER LA COSTITUZIONE DELLA SOCIETÀ	30 giorni
LOCALIZZAZIONE	Dipartimento di Medicina Clinica e Sperimentale

3. DESCRIZIONE DEL PROGETTO DI IMPRESA

3.1 Descrivere **l'idea** di impresa (includere breve descrizione del progetto di ricerca da cui nasce l'idea, il settore di attività cui appartiene l'idea e la tecnologia su cui si basa).

L'impresa offrirà vari servizi nel campo del design e della produzione di prototipi pre-marketing nel campo della nutraceutica e della farmaceutica. Pertanto l'impresa ha, come interlocutori, case farmaceutiche impegnate nella produzione e/o nella commercializzazione di farmaci di origine naturale o di sintesi. Si tratta di un campo in costante espansione anche grazie alle nuove tecnologie post-genomiche e la continua richiesta di migliorare le condizioni di salute a livello globale, soprattutto attraverso l'utilizzo di sostanze di origine naturale.

I servizi proposti sono riconducibili in due macrocategorie,, Development, Consulting:

Drug Development: ideazione e produzione di prototipi pre-marketing di nutraceutici e farmaceutici di elevato interesse commerciale.

Consulting: Supporto scientifico/tecnologico alle aziende farmaceutiche o imprese del settore biomedico/biotecnologico per lo sviluppo e/o realizzazione di nutraceutici e farmaceutici.

3.2 Descrivere la o le **applicazioni di mercato (combinazione prodotti/servizi)** più interessanti da valorizzare in chiave economica attraverso la creazione di impresa.

La nutraceutica è diventata una scienza di estremo rilievo negli ultimi decenni, sottolineando ulteriormente il ruolo fondamentale svolto dall'alimentazione per il mantenimento del benessere psico-fisico. I nutraceutici sono oggi una realtà medico-scientifica in costante espansione, sia per quanto riguarda il numero e l'accuratezza degli studi scientifici che per la diffusione di prodotti specifici (negli USA il fatturato del mercato nutraceutico supera i 250 miliardi di dollari). Pertanto, anche grandi aziende farmaceutiche (es. Roche) hanno un settore dedicato alla nutraceutica e/o acquisiscono aziende più piccole che sviluppano nutraceutici. Inoltre queste aziende sono interessate ad acquisire i diritti di commercializzazione di nuovi composti che risultino particolarmente efficaci nel trattare e/o prevenire patologie acute e croniche.

Uno scenario frequente è quello nel quale grandi aziende farmaceutiche commissionano o "appaltano" il design e la produzione di prototipi pre-marketing nell'ambito di prodotti nutraceutici e farmaceutici. In questo caso le grandi industrie mantengono "ab initio" il diritto alla commercializzazione, e il compenso per le piccole imprese è rappresentato dalle commissioni fornite dalle case farmaceutiche. Inoltre, di frequente aziende farmaceutiche/nutraceutiche di piccole/medie dimensioni si avvalgono di servizi di consulting in outsourcing relativamente al supporto scientifico/tecnologico necessario per lo sviluppo di tali prodotti.

La costituenda spin-off SunNutraPharma ha tra i suoi obiettivi quello di muoversi in entrambe questi scenari, cioè sia nel design e nella produzione di prototipi che nel fornire un supporto di carattere sia scientifico che tecnologico mirato alla produzione ed alla commercializzazione di composti nutraceutici e farmaceutici di rilevante interesse di mercato.

A tal fine verranno impiegate capacità e competenze già consolidate dal proponente e dal suo team di lavoro, come dimostrato in anni di reciprocamente fruttuosa collaborazione con industrie farmaceutiche/nutraceutiche, sia nazionali che straniere, quali ad esempio la Mastelli s.r.l. (Sanremo, Italia) e la Primus Pharmaceutical Inc (Scottsdale, Arizona, USA).

3.3 Descrivere lo stato dell'arte nel **settore** in particolare indicando: i **punti di forza** (e gli eventuali punti di debolezza) dell'idea proposta, rispetto ad altri prodotti/servizi concorrenti già disponibili sul mercato:

Il più importante punto di forza dell'idea proposta sono le diverse commesse procurate al Dipartimento di Medicina Clinica e Sperimentale dal principale proponente e i brevetti (il cui interesse commerciale è testimoniato dalle relative opzioni ottenute dalle aziende farmaceutiche Mastelli srl e Primus Pharmaceuticals) conseguiti negli ultimi anni, nonché la presenza della Primus Pharmaceuticals nella compagine sociale della proponente spin off.

Tali commesse comportano in misura sempre crescente la definizione e la fornitura di prototipi, e il sostegno tecnico-scientifico alle attività delle industrie operanti nel settore farmaceutico e nutraceutico. La natura ripetitiva di queste commesse, che pure richiedono un know how altamente sofisticato, fa sì che tali attività comincino a risultare marginali rispetto ai compiti principali di un Dipartimento Universitario che sono, naturalmente, la didattica e la ricerca. Pertanto la costituzione di una spin off appare come la naturale evoluzione di un rapporto di collaborazione nato nell'ambito della ricerca scientifica con la Mastelli srl di Sanremo e con la Primus Pharmaceuticals di Scottsdale (Arizona, USA), ma che va configurandosi sempre più come una prestazione di servizi in risposta ad una volontà di "outsourcing" delle aziende farmaceutiche.

Pertanto, lungi dall'entrare in conflitto con l'Università per finanziamenti e risorse fornite dall'industria privata la nuova spin off ha tutte le caratteristiche per costituire un elemento di forte sinergia con le attività più strettamente Accademiche del Dipartimento per i seguenti due motivi:

1: La costituzione della spin off offre un'opportunità di impiego a giovani precari che non troverebbero altrimenti sbocchi di impiego all'università

2: La costituzione di una piccola impresa offre l'opportunità di accedere a finanziamenti europei che sono altrimenti preclusi all'Università. Come è noto, infatti, esiste una forte enfasi dei finanziamenti europei per la ricerca sulle piccole e medie imprese. Ad esempio, è esperienza comune dei docenti universitari la difficoltà a trovare piccole e medie imprese da coinvolgere in consorzi scientifici quando si tratta di stilare domande volte ad ottenere finanziamenti europei per la ricerca.

3: Nei curricula didattici di diversi corsi di laurea è sempre più richiesto il tirocinio in un ambiente di impresa. Tali imprese, soprattutto quelle innovative, sono, come è noto, fortemente carenti nel nostro territorio.

3.4 Identificare i gruppi di ricerca o di imprese che operano in **settori affini** a quello oggetto della proposta

In Italia non esistono imprese o gruppi di ricerca che offrano servizi affini, almeno a conoscenza dei proponenti.

3.5 Indicare le caratteristiche dei **clienti** potenziali cui è rivolto il prodotto/servizio ed i **bisogni** che questo soddisfa. Indicare inoltre il **mercato** di riferimento del prodotto/servizio (descrivendo i **vantaggi offerti ai clienti** dall'applicazione di mercato e l'eventuale **dimensione** potenziale del mercato)

Aziende farmaceutiche di piccole/medie/grandi dimensioni interessate alla commercializzazione di nutraceutici e/o farmaci di sintesi quali: Mastelli, Primus Pharmaceuticals, Anamar, Roche, Takeda Pharmaceuticals, Merck, Pfizer.

I vantaggi offerti sono ben noti: queste Aziende acquistano da piccole company il diritto di sfruttare commercialmente i prototipi prodotti; inoltre esse commissionano a società esterne l'incarico di valutare dal punto di vista tecnico-scientifico l'opportunità di intraprendere uno sforzo economico volto alla produzione ed alla commercializzazione di nuovi prodotti nel settore farmaceutico, con particolare enfasi rivolta verso i nutraceutici. Questo "outsourcing" risulta oggi particolarmente convenienti alle Aziende sia in termini di risoluzione di difficoltà organizzative che in termini economici.

3.6 Identificare eventuali elementi di criticità:

TECNOLOGICA	
ECONOMICO-FINANZIARIA	
DI PARTNERSHIP	Sono presenti sul territorio siciliano piccole realtà operanti nel settore farmaceutico e nutraceutico
DI RISORSE UMANE	
ALTRO	

3.7 Descrivere le **partnership** possibili per agevolare la produzione e/o la commercializzazione del prodotto/servizio.

(Indicare la tipologia o il nome del partner)

Sono possibili partners le aziende farmaceutiche Mastelli s.r.l. (San Remo, Italia), Menarini (Firenze, Italia), Anamar (Lund, Svezia), Takeda Pharmaceutical Co. (Osaka, Giappone).

3.8 Indicare se esiste un **brevetto** alla base dell'idea di impresa o se si pensa di poter brevettare il prodotto e/o la tecnologia utilizzata.

Esistono quattro brevetti che contribuiscono, assieme ai servizi sopra descritti, all'idea di impresa.

Brevetti:

"Use of 5-hydroxy and 5-acyloxy-2,3-dihydro-4,6,7-trimethyl-2-benzofuranacetic acids and their esters as agents useful for healing skin lesions and stimulants of angiogenesis."

Francesco Squadrito - Brevetto depositato dalla Biomedica Foscama

"Methods of treating Duchenne muscular dystrophy with flavonoids." 61/147,460. Francesco Squadrito, Alessandra Bitto, Giuseppe Vita, Sonia Messina, Bruce P. Burnett. Brevetto depositato dalla Primus Pharmaceuticals

"Composizione per il trattamento di infertilità maschile". Francesco Squadrito, Letteria Minutoli, Giulia Cattarini, Alessandra Bitto. Brevetto depositato dalla Mastelli s.r.l.

"Combination dosage forms and therapies for supporting bone health." Bruce P. Burnett; James D. Weir; Francesco Squadrito - Brevetto depositato dalla Primus Pharmaceuticals

Tali brevetti sono stati depositati da aziende farmaceutiche italiane e straniere, a testimonianza del loro valore commerciale.

3.9 Indicare la ripartizione delle funzioni e dei **ruoli** all'interno della società (socio, collaboratore esterno, dipendente, ecc), indicando le competenze già presenti e quelle da reperire.

Il Team imprenditoriale e manageriale è costituito dal Professore Francesco Squadrito, Medico, Professore Ordinario di Farmacologia, Socio e Presidente del Comitato Scientifico.

La Professoressa Domenica Altavilla, Biologa, Professore Associato di Farmacologia, Socio e componente del Comitato Scientifico.

La Dott.ssa Alessandra Bitto, Medico, Ricercatore a TD di Farmacologia, Socio e componente del Comitato Scientifico.

Primus Pharmaceuticals Inc, azienda operante nel settore della nutraceutica, Socio e componente del Comitato Scientifico.

Il Dott. Carmelo Gabriele Pizzino, Biotecnologo, Dottorando dell'Università di Messina, Socio con funzioni di Amministratore Delegato.

La Dott.ssa Natasha Irrera, Biologa, Dottoranda dell'Università di Messina, Socio e componente del Comitato Scientifico.

4. OBIETTIVI ECONOMICI

4.1 Indicare l'ordine di grandezza dei **costi** dell'iniziativa per il primo anno (se possibile anche per il secondo e il terzo)

COSTI FISSI	I ANNO	II ANNO	III ANNO
Affitti/locazioni	5000 (comprensivi tel, luce, ecc.)	5000	5000
Costo del personale	36000	36000	54000
Compenso soci	8000	8000	8000
Costi di gestione (telefono, luce, ecc.)			
Ammortamenti			
Assicurazione	2000	2000	2000
Spese amministrative			

Altro (Promozione, abbonamenti, corsi...)	1500	3000	3000
TOTALE	52500	54000	72000

COSTI VARIABILI	I ANNO	II ANNO	III ANNO
Consulenze esterne	5000 (commercialista)	5000	5000
Materie prime	20000	30000	50000
Trasferte	3000	5000	5000
Altro (brevetti, software...)	1500	3000	4500
TOTALE	29500	43000	64500

TEMPI PAGAMENTO costi variabili	I ANNO	II ANNO	III ANNO	termini di pagamento es.60gg/120gg		
Consulenze esterne	30gg	30gg	30gg			
Materie prime	30gg	30gg	30gg			
Trasferte	30gg	30gg	30gg			
Altro	30gg	30gg	30gg			

4.2 Indicare l'ordine di grandezza dei **ricavi** dell'iniziativa per il primo anno (se possibile anche per il secondo e il terzo)

I ANNO		
RICAVI	Prezzo unitario	N° Prestazioni
Servizio A (Drug Development)	50000	5
Servizio B (Consulting)	5000	15
TEMPI DI INCASSO RICAVI		
	Termini di incasso	
Servizio A (Drug Development)	30gg	
Servizio B (Consulting)	30gg	

II ANNO

RICAVI	Prezzo unitario	N° Prestazioni
Servizio A (Drug Development)	50000	7
Servizio B (Consulting)	5000	25
TEMPI DI INCASSO RICAVI		
	Termini di incasso	
Servizio A (Drug Development)	30gg	
Servizio B (Consulting)	30gg	

III ANNO		
RICAVI	Prezzo unitario	N° Prestazioni
Servizio A (Drug Development)	50000	10
Servizio B (Consulting)	5000	30
TEMPI DI INCASSO RICAVI		
	Termini di incasso	
Servizio A (Drug Development)	30gg	
Servizio B (Consulting)	30gg	

4.3 Indicare l'ordine di grandezza degli **investimenti** per l'avvio dell'attività

I ANNO			
INVESTIMENT I	Periodo ammortamento	Ammortamento annuo	Termine di pagamento
Immobili			
Attrezzatura tecnica			
Arredi			
Brevetti e licenze			
Automezzi			
Software	3 anni	1500 €	
Altro			
TOTALE			

II ANNO

INVESTIMENT I	Periodo ammortamento	Ammortamento annuo	Termine di pagamento	
Immobili				
Attrezzatura tecnica				
Arredi				
Brevetti e licenze	5 anni	500 €		
Automezzi				
Software	3 anni	1500 €		
Altro				
TOTALE				

III ANNO				
INVESTIMENT I	Periodo ammortamento	Ammortamento annuo	Termine di pagamento	
Immobili				
Attrezzatura tecnica				
Arredi				
Brevetti e licenze	5 anni	500 €		
Automezzi				
Software	3 anni	1500 €		
Altro				
TOTALE				

4.4 Indicare, se previsti, possibili **finanziamenti** all'iniziativa di carattere pubblico e/o privato

Progetti di ricerca di interesse nazionale quali P.O.N. Progetti di ricerca finanziati dall'UE.
--

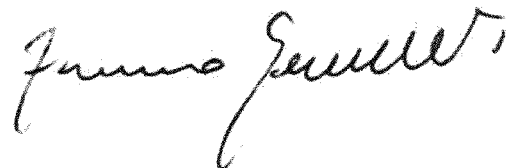
4.5 Altre informazioni ritenute rilevanti per la valutazione dell'idea di impresa

La presenza nella compagine sociale di una azienda già operante nel campo della nutraceutica.

Ai sensi del d.lgs. 196 del 30/06/03 e successive integrazioni/
modificazioni autorizzo il trattamento dei dati

DATA

FIRMA

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Giuseppe Scuderi".